



UNE OPTIMISATION RÉUSSIE

A la station d'épuration SUEZ de Nice, comme pour la plupart des communes et agglomérations, le traitement des eaux usées est une priorité. Le site, spécialisé dans le traitement des résidus organiques, nécessitant une unité d'élimination des odeurs liées au process, a opté, lors de la remise à neuf de son parc, pour des pompes Someflu. Étudiées spécialement pour l'établissement, elles ont la particularité d'être interchangeables, ce qui, en plus de simplifier la maintenance, offre un coût global de possession optimisé...

“Cet accompagnement “sur-mesure”, a permis d’alléger la maintenance de l’ensemble des pompes”



Un même matériel utilisable sur plusieurs postes? Jean Camilla, responsable maintenance au sein de la station d'épuration Nice Haliotis en rêvait... Someflu l'a fait. “En 2013, nous avons lancé une consultation pour la rénovation de notre parc. Grâce à un logiciel spécifique de modélisation hydraulique, le département ingénierie Someflu a étudié nos postes de pompage dans une approche globale, et nous a proposé une optimisation de nos machines”, raconte le technicien. Cet accompagnement “sur-mesure”, a permis d'alléger la maintenance de l'ensemble des pompes (six sur chacune des quatre colonnes de désodorisation). Auparavant, nous avions quatre tailles pour des débits différents. Désormais, seul le modèle traitant les boues diffère des autres. “Avoir le même type de pompes sur trois colonnes (eaux, secours et prétraitement), représente un gros avantage, commente Jean Camilla. Cela veut dire : moins de

moteurs, moins de robinetteries... Et donc une maintenance plus facile”. Et d'ajouter : “sans compter toutes les pièces détachées, qui sont également mutualisées, ce qui nous simplifie la gestion des stocks”.

Du “sur-mesure” jusque dans l'offre commerciale

Autre point de satisfaction pour la station d'épuration : la souplesse dont a fait preuve le fabricant de pompes du point de vue commercial : “au regard du volume de cette commande, Someflu nous a accordé un échelonnement pour l'achat de nos 24 pompes, étalé sur 4 ans. Et ce, en maintenant, sur toute cette durée, le même prix de vente. Cela a constitué un plus incontestable, au vu de l'investissement que cela représentait”, commente Jean Camilla. Et de conclure : “souplesse, réactivité, et disponibilité des services Ingénierie et après-vente, sont aussi, pour moi, les trois points forts de Someflu”.